



**ΜΑΘΙΟΣ
ΠΥΡΙΜΑΧΑ Α.Ε.**

ΜΑΘΙΟΣ ΠΥΡΙΜΑΧΑ Α.Ε.

Αναπτυσσόμαστε διεθνώς, ρωτήστε για μας!
www.mathios.com

Αυτήν την περίοδο αναζητούμε:

EXPORT AREA SALES MANAGER ΚΩΔ. ΘΕΣΗΣ ES2022

Η ΜΑΘΙΟΣ ΠΥΡΙΜΑΧΑ Α.Ε αναζητεί Πωλητή Εξωτερικού. Η εταιρία μας με παράδοση στο χώρο των βιομηχανικών πυριμάχων και των δομικών υλικών από το 1890, προσφέρει δυνατότητες συνεχούς εκπαίδευσης και κυρίως μεγάλες προοπτικές εξέλιξης, δεδομένης της ταχείας ανάπτυξής της σε διεθνές επίπεδο.

Κύριες αρμοδιότητες:

- Ο/Η κατάλληλος/η υποψήφιος/α θα έχει την ευθύνη για τον προγραμματισμό, την οργάνωση, τη διαχείριση, την παρακολούθηση, τον έλεγχο πελατών συγκεκριμένων χωρών του εξωτερικού με σκοπό την επίτευξη των στόχων πωλήσεων της εταιρίας
- Προγραμματισμός και οργάνωση εμπορικών εκθέσεων στο εξωτερικό
- Προώθηση των Προϊόντων της εταιρίας και ανεύρεση νέων πελατών
- Επέκταση και υποστήριξη του υφιστάμενου πελατολογίου
- Εντοπισμός ευκαιριών για επιχειρηματική ανάπτυξη
- Επίλυση προβλημάτων και διαπραγμάτευση νέων συμφωνιών
- Παρακολούθηση της αγοράς και του ανταγωνισμού

Προφίλ υποψηφίου:

- Εμπειρία στο χώρο των πωλήσεων εξαγωγών, την ανάπτυξη νέων αγορών και τη διεύρυνση πελατολογίου
- Επικοινωνιακός/ή, οργανωτικός/ή, κοινωνικός/ή, που δίνει έμφαση στη λεπτομέρεια
- Διαπραγματευτικές Ικανότητες
- Δυνατότητα και ευελιξία για συχνά ταξίδια στο εξωτερικό
- Γνώση Η/Υ: MS Office, εμπειρία σύγχρονου περιβάλλοντος ERP – CRM
- Άριστη γνώση Αγγλικών, Γαλλικών (γνώση άλλων ξένων γλωσσών θα θεωρηθούν προσόν)

Παροχές:

- Ενδοεπιχειρησιακή εκπαίδευση και επαγγελματική ανάπτυξη
- Συμμετοχή σε πρωτότυπα διεθνή projects
- Ευκαιρίες σταδιοδρομίας σε μία ταχέως αναπτυσσόμενη επιχείρηση που δραστηριοποιείται σε πολυεθνικό επίπεδο

Αποστολή βιογραφικών

Υπ'όψιν: Αθανασίου Ευάγγελου και Κόκορη Ευάγγελου
στο eathanasiou@mathios.gr και vkokoris@mathios.gr τηλ:210-4913502